

aruna-Messe 05. April 2019, Metropolis Halle, Potsdam - Vorträge

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Mission Success 2019- Auf zu neuen Welten mit der neuen BU / DU von AXA und DBV!
Inhalte	
Trainer	Thomas de Ram (AXA)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Wir machen bAV einfach - Der neue aruna bAV-Service
Inhalte	Kundenverwaltung leicht gemacht - Unser Support für Sie - einfach, transparent und professionell
Trainer	Frank Merkel, Jörg Rauscher
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Bestandsumdeckungen mit aruna - einfacher geht's nicht!
Inhalte	Die Vorteile der 1:1-Umdeckungen bei aruna Der technische Ablauf der Angebots- und Antragstellung Die Besitzstandsklausel als zentrale Enthftungsklausel der Umdeckung Die Produkthighlights unsere Vertragspartner für die Umdeckung der Privat- und Gewerberisiken
Trainer	Frank Werner (aruna), Thomas Roeglin (die Bayerische), Ronald Seeber (HDI), Ingo Wendlandt (Württembergische)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Service für den BU-Leistungsfall
Inhalte	Berufsunfähigkeitsprodukte gewinnen immer mehr an Gewicht für die erfolgreiche Tätigkeit eines Versicherungsmaklers. Mit einem gewachsenen Bestand nehmen auch potentielle Leistungsfälle zu. Wir übernehmen als B2B-Dienstleister die Vertretung des Kunden gegenüber dem Versicherer und helfen so, Ihre Tätigkeit als Versicherungsmakler bestmöglich zu unterstützen. Erfahren Sie in unserem Vortrag wo die Vorteile einer Kooperation besteht.
Trainer	Christian Schwalb -BU-Expertenservice-
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Cyber Versicherung - Das Warum und der Markt
Inhalte	Wie viele Datensätze werden pro Minute gestohlen? Welche Cybergefahren gibt es: hacking, Malware, Phishing, etc.? Wo steht der Markt aktuell? Warum ist es der richtige Zeitpunkt mit Cyber zu beginnen?
Trainer	Jens Steinkam (aruna), René Ehlen (CNA-Hardy)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	30 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	ePension - Wir denken betriebliche Altersvorsorge neu!
Inhalte	europaweite moderne betriebliche Vorsorgelösungen
Trainer	Sven Tänzer - epension -
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Finanzierung select
Inhalte	Baufinanzierung, Immobilienbewertung; Kreditrichtlinie für Wohnimmobilien
Trainer	Dirk Kretzschmar
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Ab jetzt einfach: Digitale Gebäudewertermittlung
Inhalte	Die Versicherungssummenbestimmung, Sache des Kunden? Unterversicherungsklauseln in der gewerblichen Versicherung und die Haftung des Maklers Welche Informationen werden für eine risikotechnische Werteinschätzung benötigt? Der Aufbau eines Wert14 Gebäudereportes Praxisbeispiele/Live Demo anhand gewünschter Objekte
Trainer	Sven Jantzen (SkenData GmbH)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	aruna Gewerbe-Vergleichsrechner - einfach gut
Inhalte	
Trainer	Adrina Waschk (aruna), Damir Mitrovic (GV24)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Vergleichst du noch oder checkst du's schon? Infinma Riester- und DV-Checker neu auf der ARUNA-Webseite!
Inhalte	Vertrauen Sie noch Hochrechnungen 0,3,6 oder 9 %? Oder landet das Kundengeld am Ende im Wesentlichen A:E im Garantiefonds? Lesen Sie die Bedingungen ganz durch oder glauben Sie an die prognostizierten Rentenhöhen? Ist der Rentenfaktor garantiert? Gelten für Erhöhungen, Dynamiken oder nach Beitragsfreistellung die ursprünglichen Rechnungsgrundlagen?
Trainer	Marc Glissmann -infinma-
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Das Kompositgeschäft mit aruna - einfach, kompetent und erfolgreich
Inhalte	Die strategische Ausrichtung der aruna im Kompositgeschäft, Neuerungen ab 01.04.2019
Trainer	Frank Werner (aruna)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Maklerrecht quer Beet
Inhalte	Neues zur IDD und zur GSVO
Trainer	Norman Wirth
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Erleben Sie die Zukunft im erfolgreichen Maklerbüro mit der neuen Angebotserstellung meine-versicherungsangebote.de von Mr-Money!
Inhalte	Der integrierter Beratungsablauf für die privaten Sparten im Sachbereich, Der aussagekräftige Alt-Tarif-Check intelligente Ermittlung von 3 Empfehlungen Die Kündigungshilfe mit elektronischer Signatur meine-versicherungsangebote.de: Ein Tool, welches den Markt der Angebotserstellung revolutioniert
Trainer	Stephan von Heymann (aruna), Emanuel Römer (Mr.-Money) -
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	25 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Nürnberger Biometrie
Inhalte	BU modular, denn jeder Kunde ist anders/ Leistungsfall und dann?/ Was, wenn keine BU mehr geht – gibt es gute Alternativen?/ Wer hilft mir (einfach) im Verkauf?
Trainer	Holger Dayan/ Andre Omar Abu Isneineh -Nürnberger-
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Einfach mal online beraten
Inhalte	Online-Beratung, Digidor-Nutzung, Networking
Trainer	Bastian Kunkel
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Pangaea - Megatrend - Grünes Geld
Inhalte	Nachhaltigkeit Markstellung der Pangaea Zahlungsströme der Pangaea Life Fonds Direktinvest Zielgruppen Besonderheiten
Trainer	Uwe Mahrt -Pangaea Life
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	"Einfach verkaufen - wir zeigen, was möglich ist! Vertriebschancen in der PKV - einfache Produkte, einfache Zielgruppen, einfacher Verkauf!"
Inhalte	Beitragsstabilität, Leistungsquote
Trainer	Nils Konkel -SDK-
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	Verkauf von Vorsorge einfach gemacht
Inhalte	
Trainer	Udo Kerzinger
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	45 Minuten

Titel der Bildungsmaßnahme	Vortragsprogramm aruna-Messe 05. April 2019
Datum	05.04.2019
Seminarort	Metropolis Halle, Potsdam
Zielgruppe	Maklerinnen und Makler sowie deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
Thema	aruna WH-Konzept: Wohngebäudeversicherung für Mehrfamilienhäuser und Vermieter-Rechtsschutz
Inhalte	
Trainer	Stephan von Heymann (aruna), René Clemens (DEURAG)
Methoden	Vortrag
Anrechenbare Bildungszeit	15 Minuten