

## Kurzdarstellung der Bildungsmaßnahme

Titel der Bildungsmaßnahme	<b>SachSpeedDating Süd 2023</b>
Datum	Donnerstag, 05.10.2023, 10:00-17:00 Uhr, ab 9:30 Uhr Begrüßungskaffee
Seminarort	Thalmässinger Landgasthof, Bahnhofstraße 11, 91177 Thalmässing,
Zielgruppe	Makler*innen
Methoden	Kurzvorträge, Präsentationen; Gruppengespräch, Frage-Antwort-Runde; Lerndialoge
Anrechenbare Bildungszeit	210 Minuten

### Gesellschaften

#### **Allianz Sach - Kraftfahrzeugversicherung in jedem Bereich besser als Du denkst und/oder der neue Allianz Unternehmensschutz – einfacher geht es am Markt nicht**

Inhalte: neuen Möglichkeiten im Bereich PKW Privat, neuen Tarifen im Bereich Kleinflotte und Fuhrpark bzw. neue Tarife und seine Einfachheit und die Vorzüge

Dozent: Markus Hoffmann, Account Manager Konzept und Digital, Maklervertrieb Sach

#### **Alteos – moderne Versicherungslösungen und digitale Prozesse**

Inhalt: Wer und was ist die Alteos, Produktvorstellung

Dozenten: Christopher Pirsch und Eric Martin

#### **AXA Sach - Digital, schnell & leistungsstark: Privat-Schutz von AXA**

Inhalt: Die Highlights des neuen Privatkundenprodukts, speziell für den Maklermarkt entwickelt.

Dozent: Marco Obladen, Key Account Manager, Maklervertrieb Komposit

#### **Cogitanda - Cyberversicherungen**

Inhalt:

- Wie entsteht ein Cyber-Schaden, Beispiele von Hacking Angriffen.
- Welche Schäden können außerhalb der Technik entstehen? Juristische Begleitung eines Schadens, Drittschäden, echte Vermögensschäden, Kompromittierung von Konten und Zahlkarten, Erpressung.
- Prävention, Schadenmanagement, Aufbau der COGITANDA Group.
- Konfiguration des richtigen Versicherungsschutzes. Welches Limit für welche Deckung?

Dozent: Jens Krüger, Sr. Manager Maklerregion Nord

#### **DMB – Stress oder Relax?**

Inhalt: aruna relax Rahmenvereinbarung, Serviceleistungen, Schnell & Sicher, Vorsorge Assistent, Cyber Check

Dozentin: Antje Arlautzki, Vertriebsleiterin Ost

### **GEV - Nachhaltige Wohngebäude Versicherung GEV Protect+**

Inhalt: Tarifstruktur und Mehrleistungen einer nachhaltigen Wohngebäudeversicherung anhand des Beispiels GEV Protect+

Dozent\*in: Diana Dieck, Kevin Voss und Andreas Bleß (je nach Termin unterschiedlich)

### **HDI Sach - Bringt euer Gewerbegeßäft in Schwung**

Inhalt: Alles drin: Multiline-Konzept HDI Compact

Dozent: Jan-Hendrik Hohmann, Key-Account-Manager Komposit, Finanzvertriebe / Pools

### **Hiscox - Cyber-Versicherung by Hiscox: Ausgezeichnet!**

Inhalt:

- Vorstellung alter + neuer Produkte (Heilnebenberufe, Labore, Büroservice, Zeitarbeit)
- Wir haben die Cyber -Versicherungsinnovation des Jahres 2023 - Platz1
- Warum Hiscox? Mehrwerte für den Kunden – Hiscox Business Academy
- Zielgruppen gesucht – Hiscox bietet Platz für individuelle Zielgruppenkonzepte

Dozentin: Stine Ullmann, Sales and Development Underwriter

### **Inter - Energiewende im Versicherungsvertrieb – Trendprodukt Photovoltaik**

Inhalt:

- Marktpotentiale der Absicherung von Photovoltaikanlagen
- Anlagenarten
- Highlights des Aruna Sonderkonzepts

Dozent\*in: Sabrina Usler, Key Account Managerin Pools/ Vertriebe/ Verbände & Andreas Herber

### **R+V – Schwierige oder komplexe Anfragen? R+V macht es Ihnen einfach!**

Inhalt:

- größere Bauvorhaben umfangreich und einfach absichern. Probleme durch viele am Bau Beteiligte umgehen und einem latenten Baustopp umgehen.
- Ist die Absicherung diverser, derartiger Risiken nur über eine Industriepolice möglich? Umgehen Sie die Ermittlung des PML´s, Darstellung räumlicher, bzw. Baulicher Trennung und vielen anderen Erfordernissen der Industrierversicherung
- Forderungsausfall- / Warenkreditversicherung: Probleme zu den Themen „benanntes Risiko, unbenanntes Risiko“, „Umsatzvertrag“, „Anbietungsgrenze? Nun wird es Ihnen einfach gemacht.

Dozent: Alexander Rathfelder